


WIR SUCHEN NACH VIRTUAL REALITY BEGEISTERTEN LEUTEN

Werde Teil unseres Teams als Junior Business Development Manager (m/w/d)

-  Standort: München / Home-Office
-  Arbeitsstelle: Junior Business Development Manager
-  Fachgebiete: Sales, Business Development, Customer Relationships
-  Teil- oder Vollzeit

Virtual Reality Technologie wird in Zukunft ein fester Bestandteil in einer immer vernetzteren Welt sein. Wir sind ein Münchner Software-Startup, das den Standard für Virtual Reality Projekte von morgen schon heute setzen will. Unterstütze uns bei unseren Projekten mit namenhaften Kunden wie Porsche, Siemens und Telekom in einem wachsenden und zukunftsorientierten Markt.

Deine Aufgaben:

- » Gewinnung neuer Kunden und Erschließung neuer Märkte
- » Produktpräsentationen beim Kunden und Unterstützung bei Projekten
- » Erstellen von Analysen und Präsentationen für Kunden und Veranstaltungen

Was wir erwarten:

- » Idealerweise erste Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten
- » Akquisition und Betreuung anspruchsvoller Kunden
- » Eigenständige und proaktive Denkweise

Was wir bieten:

- » Internationales und hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien
- » Hoher Grad an Flexibilität und Selbstständigkeit
- » Attraktive Vergütung und kollegiale und offene Arbeitsatmosphäre

Interessiert? Dann schicke uns bitte Deine Bewerbung per E-Mail an: jobs@vrdirect.com